

1. PERFIL E REQUISITOS GERAIS

- Excelente conhecimento das línguas Portuguesa e Inglesa (escrita e diálogo)
- Capacidade de trabalhar sob pressão e resolver problemas rápida e eficazmente
- Boa apresentação pessoal
- Capacidade e gosto pelo trabalho em equipa
- Carta de condução
- Proatividade, dinamismo e sentido de responsabilidade
- Gosto pela comunicação com o público em geral
- Excelente capacidade de organização

2. PERFIL E REQUISITOS ESPECÍFICOS DA FUNÇÃO

- **Orientação para a venda**
- Simpatia e clareza na comunicação com os clientes
- Capacidade de adaptação do trabalho com diversas marcas e fornecedores, bem como assimilar os procedimentos de trabalho de cada uma delas
- Vontade de aprender e desenvolver os conhecimentos na área náutica
- Capacidade de trabalhar com módulos de compras e vendas em sistemas de faturação
- Conhecimentos de informática na ótica do utilizador, em especial Microsoft Office Excel
- Excelente conhecimento das línguas Portuguesa e Inglesa (escrita e dialogo)
- Conhecimentos de informática na ótica do utilizador, em especial Microsoft Office Excel
- Disponibilidade para viajar e participar em eventos fora da sede e fora dos horários normais de trabalho
- Gosto por um ritmo de trabalho acelerado

3. EXPERIÊNCIA ANTERIOR EXIGIDA

O candidato deverá ter experiência anterior em vendas de qualquer produto.

4. FUNÇÕES A DESEMPENHAR

- **Vendas embarcações e motores de apoio** – Venda, gestão do processo de venda e faturação de embarcações de apoio e motores fora-de-borda até 20hp.
- **Vendas embarcações pequenas até 5 metros e motos de água, novas ou usadas.**
- **Vendas de moto4 e UTV** – Venda, gestão do processo de venda e faturação de moto4 e UTV.
- **Atendimento clientes, resposta a e-mails e telefonemas de clientes.**

- **Gestão dos classificados de barcos online** – Gestão do procedimento de classificados de barcos online, nomeadamente preparação de conteúdo, publicação de anúncios, alteração e manutenção, mas sobretudo a atualização para manutenção das melhores posições nas pesquisas e qualidade dos anúncios.
- **Criação de fichas de unidades para venda, tabelas de preços e template de propostas** – Trabalho de assistências ao departamento de vendas e marketing na criação de diferentes ferramentas de vendas: preçários, material para feiras, material de comunicação (fotos, logos) entre outros.
- **Preparação e participação em feiras** – Preparação de todo o material necessário para a participação em feiras, desde mobiliário até preçários. Participação em feiras.
- **Faturação e orçamentos**
- **Gestão de Redes sociais** – Publicação diária de conteúdo fornecido pelas diversas divisões nas páginas de redes sociais da empresa.
- **Verificação e gestão da loja e do stock de embarcações pequenas.**

5. OFERTA E CONDIÇÕES

- Formação de alto nível
- Oportunidade de carreira profissional
- Período do contrato: 1 ano com intenção de prorrogação conforme o desempenho
- Condições do contrato: Contrato a termo com cláusula de confidencialidade e não concorrência - mais informações em entrevista
- Período de experiência: 1 mês.
- Local de Trabalho: Sede Grupo Angel Pilot - Complexo Estaleiros Navais Parchal Lagoa, e outros.
- Horário de trabalho: De segunda a sexta-feira das 9h00 às 18h00 com intervalo de almoço das 13h00 às 14h30 – existe um refeitório nas instalações para o almoço; Sábado – das 9h00 às 13h00. O horário poderá sofrer alterações a negociar com o funcionário.

Cada funcionário tem direito um sábado de folga, de acordo com as condições.

- Outras informações:



- Às segundas-feiras e quintas-feiras a empresa solícita aos colaboradores que cheguem às 8h45 à sede para reunião matinal;
- O Grupo Angel Pilot informa o candidato de que o período de férias definido no contrato é de Outubro a Fevereiro;
- É imperativo o cumprimento dos horários de entrada, sendo que ao horário de entrada, o colaborador deverá estar já no seu posto a exercer as suas funções;
- É expressamente proibido fumar e falar ao telemóvel fora e dentro das instalações, bem como em todos os meios pertencentes à mesma;
- O telemóvel da empresa para uso exclusivo para as atividades da empresa;
- Avaliações de desempenho periódicas e auditorias à loja.